



Orange
is the
new grey!

L'innovativo programma ING per
i consulenti finanziari del domani

In collaborazione con :

SDA Bocconi
School of Management

Partner dell'iniziativa:

J.P.Morgan
Asset Management

BLACKROCK

F **Fidelity**
WORLDWIDE INVESTMENT

Amundi
ASSET MANAGEMENT

Indice



3

ING, Piacere di conoscerti!



4

Orange is the new grey!



5

Investiamo nel tuo talento. E tu sei pronto?



6/7

ING Financial Academy



8

Le certificazioni ed i partner del percorso

This is not how it
looks to work with ING.
But it's how it feels.

Jump on.

ING, Piacere di conoscerti!

Il Gruppo ING

ING è un gruppo bancario di origine olandese che offre servizi e prodotti bancari.



presente in oltre
40 Paesi nel mondo



oltre **37 milioni**
di cliente nel mondo

ING in Italia

In Italia il gruppo è presente con attività di **Retail Banking** (ING DIRECT) e di Wholesale Banking, con oltre 900 dipendenti. ING DIRECT è oggi **la prima banca on line** per numero di clienti e dal **2001** propone un **nuovo modo di fare banca**, più digitale e moderno, con **un'offerta completa di prodotti e servizi**: conto corrente, carte di pagamento, conto di deposito, prestiti, mutui, investimenti, assicurazioni, prestiti personali per piccole e medie imprese.



1.270.000
clienti in Italia



€ 23 miliardi
volume fatturato

La Mission

“Empower people to stay a step ahead in life and business” è la nostra missione. Quello a cui teniamo è aiutare le persone ad essere un passo avanti nella vita e nel business, attraverso una sempre maggiore **responsabilizzazione** e **consapevolezza** nella gestione delle proprie finanze e del proprio futuro.

I riconoscimenti

ING ha ottenuto importanti riconoscimenti nazionali e internazionali. Inoltre l'impegno per un futuro migliore gli ha permesso di ottenere un posto fra le banche più sostenibili al mondo, come riconosciuto dalla classifica nel Dow Jones sustainability index.



migliore banca
del mondo nel 2017



banca n°1
per reputazione in Italia



Orange is the new grey!

La nuova rete di consulenti finanziari ING

Abbiamo pensato ad un nuovo modo di fare consulenza ed è **Orange!**



Crediamo che

- I clienti abbiano bisogno di un **confronto** e non di informazioni complesse
- Il mondo degli investimenti sia **semplice** se si è guidati verso **scelte consapevoli**
- **Vederci chiaro** sia importante, per noi la **trasparenza** è tutto
- Il **domani** si costruisca ogni giorno

Crediamo nel ruolo del consulente ...ma soprattutto **crediamo nelle persone**.
Ed è per questo che abbiamo deciso di **investire su di te**.



In collaborazione con la **SDA Bocconi**, abbiamo **sviluppato un esclusivo programma di carriera**, per avviare nuovi talenti alla professione di consulente finanziario. **Entra a far parte della rete degli ING Financial Coach!**



Innovare nell'ambito della consulenza finanziaria non è per niente scontato. In ING abbiamo deciso di farlo puntando su giovani ambiziosi e su un percorso formativo e di avviamento alla professione fortemente distintivi nel panorama italiano. La formazione accademica che offriamo sarà centrata sugli elementi chiave che caratterizzano il DNA di ING e che distingueranno anche la consulenza offerta ai clienti: trasparenza e tecnologia come fattore abilitante per le scelte finanziarie



Marco Bragadin, CEO di ING in Italia



Investiamo nel tuo talento. E tu sei pronto?



Diventa consulente finanziario....

Il programma ti prepara al superamento dell'esame necessario per l'**iscrizione all'albo dei consulenti finanziari** abilitati all'offerta fuori sede.



E i clienti te li assegna ING

Conosci un'altra banca che ti mette a disposizione fin da subito un **importante portafoglio clienti**? ING è l'unica banca che non ti chiede di averne già uno per poter entrare a far parte della rete. **Riponiamo in te grande fiducia**, così tanta da affidarti fin da subito la **nostra risorsa più preziosa: i nostri clienti**!



Ti viene offerta la possibilità di crescere

Entrare in ING significa avere l'opportunità di **crescere all'interno di un grande Gruppo** che promuove la crescita delle persone determinate e piene di iniziativa. Tu ci metti le tue capacità e noi ti offriamo la possibilità di partecipare alla **ING Financial Academy**.



E inoltre puoi contare fin da subito su un supporto a 360° per l'avvio della professione

Non sarai lasciato solo nel tuo lavoro: avrai a disposizione **un'importante guida esperta** che ti accompagnerà nel tuo percorso. Per poter operare in autonomia sarà necessario aprire una partita IVA e noi ti supporteremo con indicazioni, consigli utili e **assistenza su temi fiscali e tecnici**. ING ti aiuterà anche con un **contributo economico mensile** per il primo anno come anticipo provvigionale.



Che cosa ti chiediamo

Ti aspetta un importante percorso di crescita professionale. Tu dovrai metterci impegno, entusiasmo e voglia di raggiungere traguardi ambiziosi. **Sei pronto a diventare un consulente finanziario del domani?**



ING Financial Academy

Un percorso di carriera unico, anzi «orange»

In che cosa consiste



PARTNER DI PRESTIGIO: la formazione è sviluppata in collaborazione con la **SDA Bocconi di Milano** e con asset manager di rilievo internazionale, come **JP Morgan, BlackRock, Fidelity International** e **Amundi**.



DIDATTICA INTERATTIVA: il programma ha una durata complessiva di **250 ore**, organizzate secondo un calendario di **2 mesi**. I corsi saranno tenuti da **docenti universitari, manager di ING** ed altri **formatori professionisti nel settore**. L'approccio è **interattivo**, con discussioni di casi, gruppi di lavoro e contenuti on-line. Per i candidati con una formazione diversa da quella economico/finanziaria è previsto un **pre-corso** finalizzato ad allineare le conoscenze per affrontare al meglio il percorso della ING Financial Academy.



I COSTI SONO A CARICO DI ING: Il costo del percorso, quantificabile in circa 10.000 euro, è **interamente sostenuto da ING**, che fornirà anche tutto il materiale didattico.



ING Financial Academy

Un percorso di carriera unico, anzi «orange»

Il programma didattico



Risparmio gestito, asset allocation e profilo di rischio dell'investitore

- Risparmio gestito
- Asset allocation
- Profilo di rischio dell'investitore
- Tassazione degli strumenti finanziari



Esame da consulente finanziario

- Preparazione all'esame da consulente finanziario



Processi e prodotti di ING

- Gruppo ING: valori, visione e cultura aziendale
- Processi e prodotti di ING Italia
- Descrizione dettagliata del portafoglio prodotti



Metodo commerciale e tecniche di vendita

- Pianificazione commerciale
- Preparazione e la gestione di un incontro col cliente
- Problem Solving
- Gestione della relazione
- Sviluppo del portafoglio di clienti
- Public speaking



Training on the Job

- Training in Filiali e Contact Center



Incontri con gli asset manager

- 4 incontri con ciascuno degli asset manager, partner dell'iniziativa



Le certificazioni che riceverai

Iscrizione all'Albo finanziario



Iscrizione all'Albo dei consulenti finanziari abilitati all'offerta fuori sede.

Certificazione Bocconi



Attestato di partecipazione al Corso Risparmio gestito, asset allocation e profilo di rischio dell'investitore. *SDA Bocconi.*

Certificazione Sales techniques e metodo commerciale



Attestato di partecipazione al Corso Sales Techniques e Metodo Commerciale

Certificazione ING



Certificazione di partecipazione alla ING Financial Academy

I nostri Partner

SDA Bocconi
School of Management

J.P.Morgan
Asset Management

BLACKROCK

F Fidelity
WORLDWIDE INVESTMENT

Amundi
ASSET MANAGEMENT